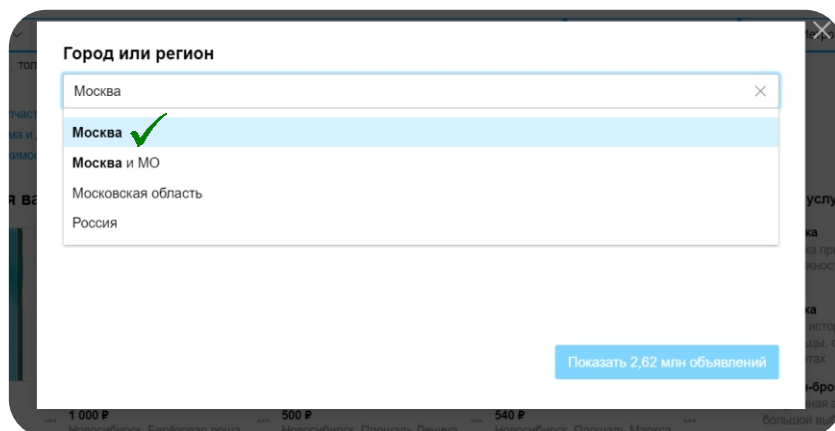


Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 1. Поиск товара для продажи

1. Выбери регион Москва
и просмотри **каждую**
категорию
(кроме одежды, машины и
недвижимость и вакансии)



Показать телефон
8 977 XXX-XX-XX

Написать сообщение
Отвечает около 30 минут

Ольга (не компания)
4,8 ★★★★★ 1169 отзывов
Компания
На Авито с октября 2013



1403 продажи с Авито Доставкой

543 объявления пользователя

Подписаться на продавца

Контактное лицо
Ольга

№ 2288350465, 5337 (+14)

2. Зайди в каждое
объявление и найди графу
**«Количество
просмотров»**.
Обращай внимание на
товары с просмотрами
от 4000+

3. Все объявления с
просмотрами 4000+ **занося**
в таблицу в XLS (Excel).
Необходимо просмотреть
20-30 страниц в каждой
категории.
**Набери минимум 20-30
объявлений**

☀ Продажа детских площадок, игровых и спортивных комплексов от 5500 руб! ☀

- ✓ Более 250 детских площадок: от самых дешевых до огромных игровых комплексов;
- ✓ Выгодные цены от 5500 руб;
- ✓ Поможем подобрать оптимальный вариант площадки, исходя из особенностей участка и под любой бюджет;
- ✓ Можем собрать площадку;
- ✓ Привезём прямо на дачу, в любую точку Москвы и Московской области.

👍 Самые популярные бренды детских площадок: CAMCOH, Playgarden, Igragrad, Markvel, DFC, BabyGrad, Jungle Gym, New Sunrise, Babygarden и др.

📄 Цены и характеристики площадок на фото:

- Комплект для сборки Башня Лаго - 5500 руб,
Размер комплекса: 130x150x290 см, вес: 5 кг.



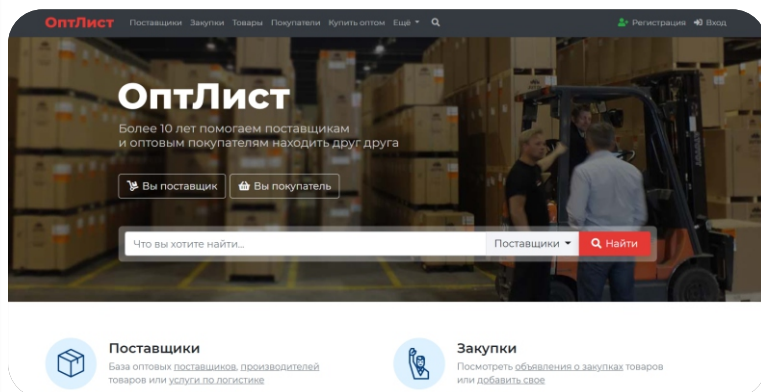
Ориентируйся на **продажные**
объявления.

Их можно определить по тексту
(обычно они имеют эмодзи и
развернутое описание)

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 2. Поиск товара у оптовиков

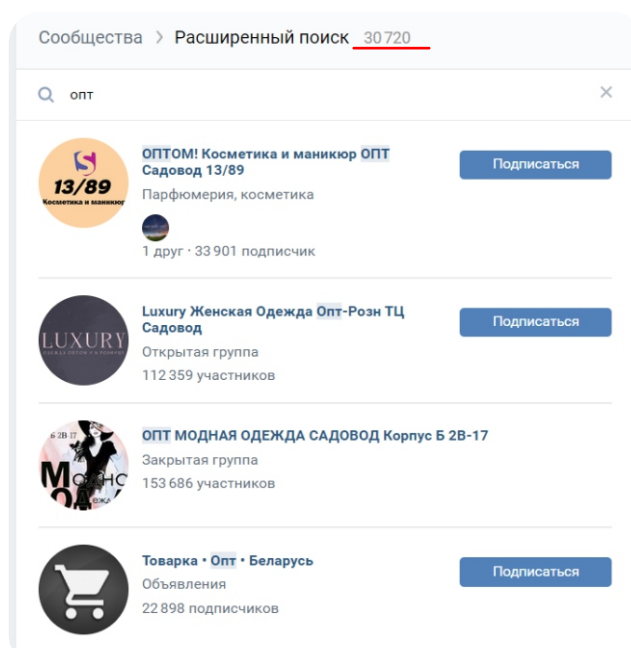


Способ № 1:

идешь на сайт **оптлист.ру**
и ищешь товары (во всех
регионах)

Способ № 2:

заходишь в старый добрый
ВКонтакте и в поиске
пишешь «товарка» или
«опт». В результатах
появится куча сообществ,
где размещают свои
объявления оптовики или
те, кто оказывает услуги
по закупке товара на
оптовых базах Москвы



купить велосипеды оптом в Москве

Все Картинки Карты Новости Покупки Ещё Инструменты

Результатов: примерно 372 000 (0,52 сек.)

Реклама · <https://www.maxiscoo.ru/> · 8 (495) 514-81-62

Купить детские Велосипеды - Оптом от производителя

Оптовая продажа детских велосипедов Maxiscoo по всей России по лучшим ценам. Большой выбор моделей. Гибкая система скидок. Товар напрямую от производителей. Бесплатная доставка. Самовывоз со склада. Любые способы оплаты.

2-х колесные велосипеды
Велосипеды для детей и подростков
Гарантия на весь товар

Подростковые велосипеды
Надежные 2-х колесные велосипеды
По лучшей цене

3-х колесные велосипеды
Надежные велосипеды для детей
От производителя

Оптовые поставки
Узнайте условия работы
Получите оптовый прайс

Способ № 3:

В любом поисковике набрать
«... купить оптом»/
«...купить оптом в Москве»
(вместо ... поставь нужный
товар).



**НИЧЕГО ЗАКУПАТЬ НЕ НАДО
ПОКА НЕ ПРОДАЛ!**

Определи для себя несколько оптовых
компаний, отправь запрос цен на
выбранные товары.

Способ № 4:

Затупил? Не можешь найти
оптовика? Напиши мне
и я скину пару контактов

[@evgenimarkert](https://www.instagram.com/evgenimarkert)

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 3. Определение цены продажи

**Получил цены на товары от оптовиков?
Отлично! Считаем математику!**

Закупка + 150 руб. на единицу товара. Это **цена опта** для тебя.

150 руб. - это **дополнительный расход** на доставку товара до твоего региона и затраты на продвижение объявления на авито.

Дальше **анализ конкурентов** по твоему региону. На авито по своему региону ищешь выбранные тобой товары. Если аналогичные товары уже продаются в твоём регионе, **считай среднюю стоимость по всем объявлениям.**

$$\frac{2000 + 2400}{2} = 2200$$

Например, минимальная цена на выбранный товар 2 000, максимальная 2400, в среднем 2200.

Цены конкурентов внеси в свою XLS таблицу с товарами, а в соседний столбец сразу вбивай **время выхода объявления.**

Устанавливай цену на свои объявления = средней цены по конкурентам!



Не демпингуй! Ставь среднюю цену. Максимум на 100 рублей меньше средней цены, если расчетная прибыль получилась выше 300 руб.

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 4. Пишем тексты для объявления и находим фото товара

1. На Авито в поисковую строку пишешь название товара,
(**регион Россия**). Ищешь объявления с продающими
текстами (как в примере **шага 1**).

2. Выбираешь 3-4 таких объявления на каждый товар.
Формируешь из них свое описание. Не копируй!
Иначе твое объявление не пройдет модерацию.



Фотографии товара можно взять из этих же объявлений.
Пересохрани их в другом расширении или сделай скрин.
Бери максимально **реалистичные фото**. Избегай водных
знаков.



Пока ищешь картинки и тексты, **позвони** по нескольким
объявлениям будто ты придирчивый покупатель.

Задавай все вопросы, которые есть в голове.

Так ты узнаешь про товар больше и поймешь, как продают
конкуренты.

Важные моменты фиксируй в таблицу
в столбце Комментарии, чтобы не забыть использовать.

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 5. Тестируем спрос на товары

Для теста оставляешь только товары, где прибыль **больше 300 рублей** на единицу и создаёшь объявления.

ВАЖНО! Почему важно знать время выхода объявления у конкурентов?

Они, скорее всего, платят за **автоподнятие в поиске**. При покупке такой опции у Авито объявление поднимается автоматически на первую строку в своей категории каждый день в одно и тоже время! Но **мы будем хитрее)))**



Публикуй свои объявления сразу после конкурентов, минут через 15-20.

Так твоё объявление будет выше и шансов на продажу больше.

Теперь твоя задача **продать** 3-8 единиц. Да, именно продать. Клиент должен спросить **где и когда** можно забрать товар.

Если ты получил **минимум 3** заказа на 1 объявление так, что клиенты были готовы приехать, значит этот товар **прошел тест успешно!** Его можно закупать.

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 5. Тестируем спрос на товары

Входящий звонок. Рассказываешь про товар, отвечаешь на вопросы. Как только покупатель спрашивает, **куда** подъехать и как забрать, отвечаешь:

«Вы знаете у нас товар великолепного качества, мы работаем напрямую с производителем, в связи с чем товар в данный момент, к сожалению, закончился, вот прямо 10 минут назад забрали последний. НО! Следующая поставка ожидается в конце недели, я могу вам предложить скидку 100 рублей или бесплатную доставку на ваш выбор, если вы готовы подождать.»

Я могу под вас забронировать товар из новой партии, это не требует предоплаты. Согласны?»

**90% СОГЛАШАЮТСЯ
НА ТВОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ
И ДОЖИДАЮТСЯ
ТОВАРА,
НЕ ПОКУПАЯ ЕГО
У ДРУГИХ
ПРОДАВЦОВ**



Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 6. Первая закупка

СКОЛЬКО ЗАКУПАТЬ ТОВАРА?

Пример:

Ты набрал 6 заказов. Считай, **4 покупателя из 6 них 100% дождутся товара**. Даже, если по каким-то обстоятельствам Венера зайдет за Юпитер, и они передумают - не страшно. Твой товар продается, и ты это знаешь.

Ты уже продал 6 штук. Уловил?

Ты протестировал спрос, и он есть, ты это подтвердил **ПРОДАЖАМИ!**



СКОЛЬКО ТРАТИТЬ НА ЗАКУПКУ ПЕРВОЙ ПАРТИИ?

Мой опыт:

Самокат в закупке стоит **600 руб. с доставкой** до моего региона. Я продал его по 1100. Значит **6 самокатов** это оборот в **6600 руб.** Эту сумму я потратил на новую закупку. Получается **11 самокатов**. Почему так? Потому что **продал 6 штук, я окупил закупку 11!**

Догоняешь мысль, предпринимателя, мать его за ногу?
Дальше - интересней.

Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Шаг 7. Что делать, когда пошли продажи и товар в наличии?

Если у тебя пошли продажи, значит, ты нашел идеальное сочетание:

ТОВАР + ТЕКСТ + КАРТИНКА + ВРЕМЯ ПОСТИНГА

Запускай автопостинг. Это всего 150-350 рублей в неделю. Я платил 2 раза за автоматическое поднятие объявления в ТОП категории.

Первый раз в 12 дня, второй в 17:30 (время обеда или после работы люди всегда в телефоне). Таким образом, **мои объявления автоматически поднимались в топ категории на протяжении всей недели, два раза каждый день.**

Шаг 8. Как повысить средний чек?

Спроси своего поставщика, у кого он закупает товары из этой же категории и делай **кросс-сейл** - предлагай сопутствующие товары.

Например, когда я продавал видеорегистраторы, то допродавал карты памяти. Карта памяти стоит в закупке 150 рублей, я ее допродавал за 350! 80% тех, кто покупал видеорегистраторы покупали у меня карты.

Средняя прибыль на 1 штуку проданного товара выросла на 120-130 рублей.

К колонкам - пауэр банки, к самокатам детские игрушки. Так и крутился, пока не вышел на прибыль в 180 000 руб. в месяц.

Нельзя недооценивать Авито по 1-й причине - это миллионы пользователей в каждом городе. Эта площадка сама гонит трафик для тебя БЕСПЛАТНО!

@evgenimarkert



Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Как только ты начинаешь получать прибыль с Авито по 10-15 тыс. руб., ноги в руки и газуй в Москву на оптовые базы Садовод и Люблино, чтобы повышать свой кругозор в мире опта.

Стоит тебе туда попасть, ты поймешь, что 90% того, что видишь каждый день в торговых центрах, закупается там.

А узнав цены оптовой продажи, ты поймешь, какую наценку делают розничные магазины.

КАК НЕ ДЕМПИНГУЯ СОБИРАТЬ БОЛЬШЕ ЗВОНКОВ?

Основное, что нужно запомнить - **принцип работы Авито.**

ВСЕГО 3 ЗАДАЧИ:

1. Задача объявления:

Заголовок и картинка - **привлечь внимание** покупателя и **заставить зайти** внутрь объявления.

Задача текста - **замотивировать** покупателя на звонок, заинтересовав **предложением**, «вкусной» **ценой** или крутым **описанием** товара. А лучше **ВСЁ** и сразу))

2. **Звонок** - ваша задача максимально «вкусно» **описать товар** и «**закрыть**» покупателя на встречу

3. **Встреча** - задача **продать** товар покупателю



**КОГДА НАУЧИЛСЯ
ЗАРАБАТЫВАТЬ
НА АВИТО**

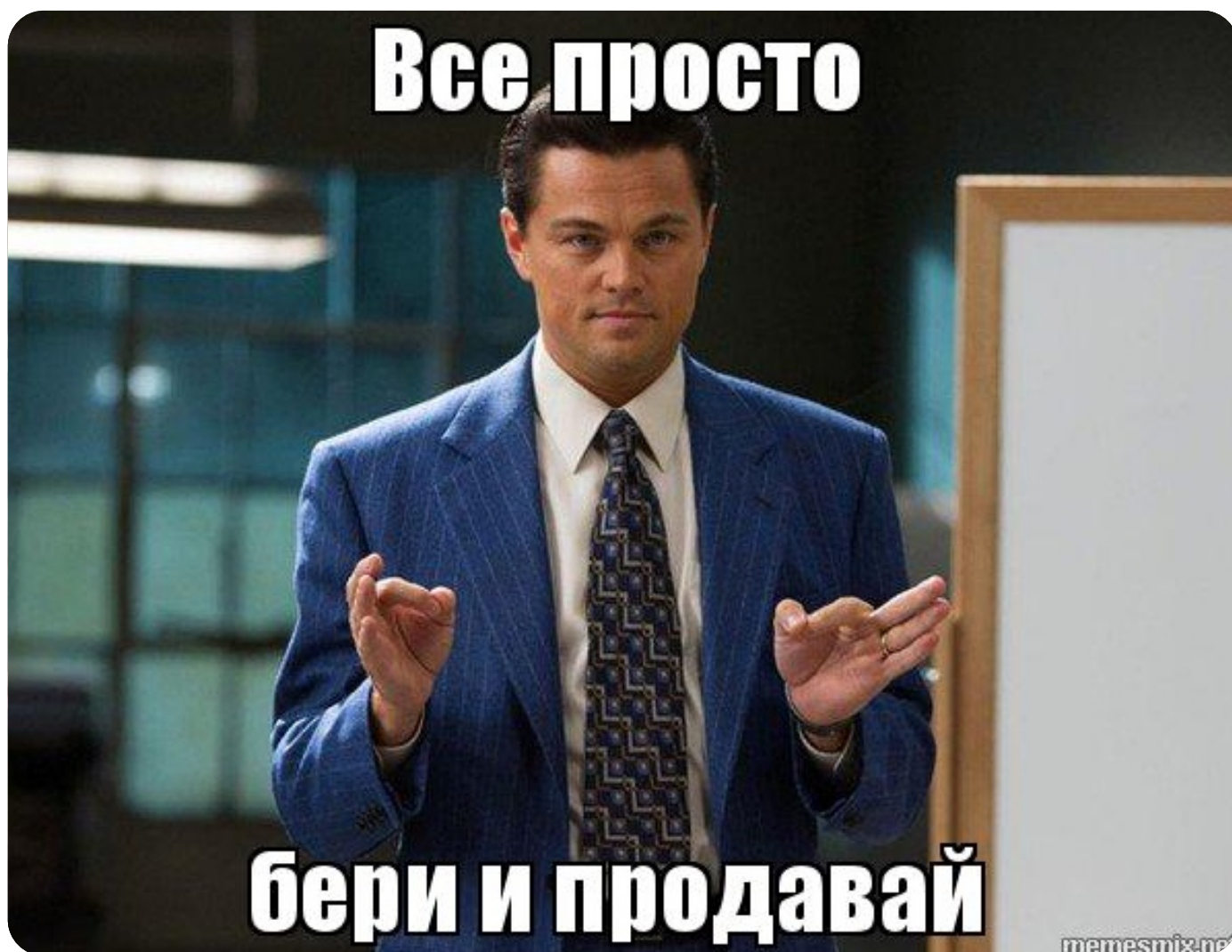
Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.

Если товар хороший (не брак, все работает) и цена выше конкурентов, но покупатель приехал на встречу, то считай товар продан! Мало кто уедет ни с чем, когда подержал товар в руках

Не пытайся впаривать дешевое г*вно. Клиент - не дурак. Он видит качество товара сразу! Один раз его обманув ты можешь навсегда его потерять. А вместе с ним уйдет и прибыль.

Если брак - просто поменяй. Отправь брак оптовикам и они заменят на новый. ЭТО НОРМАЛЬНО!



Как работать на Avito

8 простых шагов, как получать дополнительный доход,
не уходя с найма.



**ПРИВЛЕЧЬ ПОКУПАТЕЛЯ
НИЗКОЙ ЦЕНОЙ МОЖНО!
НО ТОЛЬКО С ЦЕЛЮ
ПРОДАТЬ ЧТО-ТО ДОРОЖЕ.**

Пример:

У товара есть вариативность. Например, возьмем 2 товара (любые): первый дорогой и мало функций. Второй имеет больше функций и стоит дороже (**разница в закупке 200-400 рублей**).

В объявлении на фото ставим тот, что дороже, а цену ставим на тот, что дешевле.

При звонке необходимо объяснить преимущества дорого товара.

Когда я продавал видеорегистраторы - было 2 варианта: один с двумя камерами (в регистраторе и парковочная, стоила в закупке 1100), второй вариант с 1-й камерой (закупка 800).

На главном фото был регистратор с двумя камерами, на втором с 1-й. Цена стояла 990 руб. (ниже рынка на 200 руб).

Когда **покупатель мне звонил**, я говорил что есть 2 варианта с разным функционалом. Лучше приехать и «примерить на себе».

При встрече рассказывал преимущества регистратора с двумя камерами, а разница всего в 1000 руб. **И он покупал регистратор с двумя камерами** за 1990 (на 100 рублей дороже всех конкурентов) + флешку, которая в закупке стоит 150 рублей я ему продавал за 300-350. Иногда делал скидки.

**УДАЧИ ТЕБЕ И
БОЛЬШИХ ПРОДАЖ!**

@evgenimarkert